

ASSISTANT DE DIRECTION
ECOUTE – TENACITE – RIGUEUR – ORGANISATION

PARCOURS PROFESSIONNEL

MISSIONS

Compétences

Depuis Octobre 2017

TFL COURTAGE, Laval

Courtage en travaux

Assistant de Direction (de 3 associés)

Dans le cadre de création de sociétés :

- Mise en place des procédures
- Mise en place des tableaux de bord
- Gestion social et RH
- Gestion comptable
- Gestion agenda, réunions
- Gestion administrative opérationnelle des dossiers
- Relance commerciale



- Polyvalence
- Adaptabilité

Février 2015 – Septembre 2016

MAAF ASSURANCES Laval

Conseiller Clientèle Agence

Accueil des sociétaires

Gestion du portefeuille, vente de produits d'assurances particuliers et professionnels.



- Relationnel
- Gestion du stress

Décembre 2013 – Août 2014

TURBO MOTEURS MIGNE

Rénovateur et distributeur de Turbo

Commercial Nord Ouest

Prise en charge d'un secteur stratégique

Développement de portefeuille clients.
Evolution du CA : +6.8%



- Négociation
- Développement

Juillet 2012 – Juin 2013

QUINTON HAZELL

Distributeur de pièces de rechanges automobile

Commercial Nord Ouest

Animation commerciale

Réseau de grossiste Pièces de Rechanges Automobile : Développement de portefeuille. CA stable. (Période de redressement judiciaire).



- Relationnel
- Gestion de crise

Juin 2009 – Juillet 2012

ELYTRA – GROUPE EMIN LEYDIER

Fabrication de carton ondulé

Assistant Commercial

Binôme du commercial terrain

Développement et fidélisation de portefeuille client, gestion administrative des dossiers
Evolution du CA : +11.8%



- Organisation
- Rigueur

Octobre 2005 – Juin 2009

GROUPE CHAUMEIL

Prestations de services en impression numériques

Commercial IDF

Développement et fidélisation de portefeuille client.

Développement et fidélisation de portefeuille client, gestion administrative des dossiers
Evolution du CA : +11.8%



- Prospection
- Fidélisation

Janvier 2000 – Octobre 2005

MARITZ / FORD FRANCE

Pièces de rechanges automobile

Responsable Bretagne

Animation commerciale

Mise en place des procédures Ford (plans marketing, audit, programmes)



- Prospection
- Fidélisation

FORMATION ET ATOUS

BAC ES (1996)

SERVICE NATIONAL 9^{ème} REGIMENT DE CHASSEURS PARACHUTISTES
(Tireur d'Elite breveté) (1996-1997)

BTS ACTION COMMERCIALE (1999)



- Esprit d'équipe
- Respect de la hiérarchie
- Pugnacité